

Sales Manager (m/w/d) mit Erfahrung

(52433)

📍 Standort: Dresden 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Starte deine Karriere bei Accurat – Werde Teil unseres Teams in Dresden!

Vertrieb ist deine Leidenschaft? Werde Sales Manager (m/w/d) in der Personaldienstleistung!

Du hast Erfahrung in der Personaldienstleistung und suchst eine neue Herausforderung im Vertrieb? Dann bist du bei uns genau richtig!

Wir, die **Accurat Gesellschaft für Personaldienstleistungen mbH**, sind mit über 35 Niederlassungen in Deutschland, Österreich und Polen vertreten und zählen zu den führenden Personaldienstleistern. Ob Personalvermittlung oder Arbeitnehmerüberlassung – wir bringen Unternehmen und Talente erfolgreich zusammen.

Für unsere Niederlassung in Dresden suchen wir einen erfahrenen Sales Manager (m/w/d).

Was dich bei uns erwartet:

- Eine verantwortungsvolle Vertriebsposition mit viel Gestaltungsspielraum
- Ein motiviertes Team und eine wertschätzende Unternehmenskultur
- Attraktive Vergütung mit erfolgsabhängigen Prämien
- Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen

Möchtest du dein Vertriebstalent in einem dynamischen Umfeld einbringen? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Deine Aufgaben:

- **Kundenakquise & Vertrieb:** Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen, Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- **Beratung & Betreuung:** Ansprechpartner für Kundenunternehmen sowie enge Zusammenarbeit mit unseren Mitarbeitenden
- **Recruiting & Personalmanagement:** Unterstützung bei der Auswahl passender Kandidaten für offene Positionen
- **Marktanalyse & Strategie:** Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Neukundengewinnung
- **Vertragsmanagement:** Verhandlungen und Erstellung von Angeboten sowie Vertragsabschlüsse mit Kunden

Das bringst Du mit:

- **Erfahrung in der Personaldienstleistung** – ein Muss, um in dieser Position erfolgreich zu sein
- **Vertriebserfahrung** und ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse
- **Kommunikationsstärke & Verhandlungsgeschick** – du überzeugst auf Augenhöhe
- **Organisationstalent & Eigenverantwortung** – du strukturierst deinen Arbeitsalltag effizient
- **Sicherer Umgang mit MS Office** und idealerweise Erfahrung mit CRM-Systemen
- **Führerschein der Klasse B** für Kundentermine vor Ort

Was Dich bei uns erwartet:

- Eine verantwortungsvolle Vertriebsposition mit viel Gestaltungsspielraum
- Ein motiviertes Team und eine wertschätzende Unternehmenskultur
- Attraktive Vergütung mit erfolgsabhängigen Prämien

- Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- Ein Dienstfahrzeug mit Tankkarte zur privaten Nutzung

Kontaktdata für Stellenanzeige

ACCURAT Gesellschaft für Personaldienstleistungen mbH

Hauptverwaltung

Kaiserin-Augusta-Allee 27, 10553 Berlin

Tel.: +49 30 209 67 33 - 40 / +49 175 720 2123

eMail: karolina.stefaniak@accurat.eu

Web: www.accurat.eu

Abteilung(en): Intern

[Impressum](#)