

Unsere Möglichkeiten - Ihre Chancen!

Wir bieten Arbeit in zeitgemäßer Form mit Perspektiven und Karrieremöglichkeiten. Entscheiden Sie sich für das Arbeitsmodell der Zeitarbeit, erhalten Sie eine feste Anstellung in unserem Unternehmen und arbeiten bei unseren gemeinsamen Kunden. Zahlreiche Mitarbeiter bekommen dort bereits nach kurzer Zeit das Angebot einer Direktanstellung. Alternativ vermitteln wir Sie bei Nachfrage auch gerne von Anfang an zu eines unserer Kundenunternehmen als deren neuer Mitarbeiter. Sie haben die Wahl!

ACCURAT ist Ihr moderner und zukunftsorientierter Personaldienstleister mit einem breiten Niederlassungsnetz mit über 40 Niederlassungen in ganz Deutschland, Polen und Österreich.

Wir bringen Sie schon seit mehr als 26 Jahren mit Unternehmen zusammen: Die besten Mitarbeiter für die anspruchsvollsten Projekte gemeinsamer Kunden.

Ihr Partner im Bereich:

Industrie | Handwerk | Logistik | Technik | Administration | Sozialwesen | Gesundheitswesen

Sales Manager / Vertrieb Industrie - Festanstellung ohne Zeitarbeit

(41361)

 Standort: Düsseldorf

Sales Manager (m/w/d) zur Direktvermittlung

****Bereit für eine spannende Karriere in einem innovativen Unternehmen aus Italien, das die Welt der industriellen Klebstoffe revolutioniert? Accurat, Ihr bewährter Partner im Bereich Personaldienstleistungen, sucht einen Sales Manager (m/w/d) mit Erfahrung und Dynamik im Raum Düsseldorf und Umgebung. Ihr Ziel wird es sein, den Vertrieb dieses aufstrebenden Unternehmens in Deutschland voranzutreiben. Wenn Sie Ihre Leidenschaft für Vertrieb mit technischem Fachwissen in den Bereichen Chemie, Pharma und Industrie kombinieren möchten, dann lesen Sie weiter.**

Und das Beste: Diese Position ist direkt und unbefristet beim Unternehmen!

Das erwartet Sie bei unserem Kunden:

- Ein attraktives Einstiegsgehalt zwischen 45.000 € und 55.000 € pro Jahr, abhängig von Ihrer Erfahrung und Qualifikation
- Zusätzliche Boni und die Möglichkeit einer Gehaltserhöhung im Laufe der Zeit
- Eine intensive 1-2-wöchige Einführung in unserem Partnerunternehmen in Italien, um Ihr Produktwissen zu vertiefen
- Ein modernes Büro in Ihrer Nähe, um effizientes Arbeiten zu gewährleisten
- Die Chance, Teil eines erfolgreichen und expandierenden Teams zu werden und Ihre Karriere im Vertrieb voranzutreiben

Ihre Aufgaben als Sales Manager (m/w/d):

- Pflege und Erweiterung des bestehenden Kundenstamms in Deutschland
- Gewinnung von Neukunden und Identifizierung neuer Geschäftschancen
- Enge Zusammenarbeit mit dem italienischen Unternehmen zur Vertiefung Ihres Produktwissens
- Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Steigerung des Umsatzes
- Teilnahme an Messen und branchenspezifischen Veranstaltungen

Ihre Qualifikationen als Sales Manager (m/w/d):

- Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte, vorzugsweise in den Branchen Maschinen, Automotiv oder Industrie
- Fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu häufigen Reisen für Kundenbesuche und Meetings
- Gültiger Führerschein der Klasse B
- Affinität zu technischen Produkten, insbesondere im Bereich industrieller Klebstoffe

Kontakt:

ACCURAT Gesellschaft für Personaldienstleistungen mbH

Hauptverwaltung

Kaiserin-Augusta-Allee 27, 10553 Berlin

Tel.: +49 30 209673340 / 0157 / 04708589

eMail: recruiting@accurat.eu

Web: www.accurat.eu

[Impressum](#)