

# Key Account Manager (m/w/d) 90.000€ Jahresgehalt

(53457)

📍 Standort: Appenweiler 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

## Zweck und Ziel der Stelle

Sie sind auf der Suche nach einer neuen beruflichen Aufgabe? Für eines unserer namhaften Kundenunternehmen im Raum Appenweiler suchen wir Sie als Key Account Manager **(m/w/d)**.

## Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Betreuung unserer Premium Kunden
- Betreuung der Kunden vertriebsseitig, technisch und kommerziell
- Eigenständige Korrespondenz, Terminabsprachen, Meetings mit Kunden
- Selbständige Erarbeitung der CBD, Kalkulationen und Angebote, Angebotsabgabe, Präsentation und Verteidigung beim Kunden
- Durchführung von Kalkulationen, Preisermittlungen und Kostenanalysen im Rahmen der Angebotserarbeitung
- Projektrealisierung in enger Zusammenarbeit mit dem Projektmanagement
- Änderungsmanagement laufender Projekte
- Nachverhandlung von Kundenstornierungen bzw. Preisanpassungen
- Mitarbeit bei der Preislistenstellung
- Annahme von Anfragen
- Alles in Abstimmung mit dem Abteilungsleiter Vertrieb

## Fachliche Anforderungen

- Hohes Maß an Kundenorientierung sowie sicheres und freundliches Auftreten
- Hohe Belastbarkeit und Zuverlässigkeit auch in stressigen Situationen
- Stressresistenz und die Fähigkeit, unter Druck einen klaren Kopf zu bewahren
- Ausgeprägtes Zahlenverständnis
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Einsatzbereitschaft und Teamgeist
- Sicherer Umgang mit Kundenportalen der Automobilindustrie und MS-Office
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und Überzeugungsfähigkeit
- Sehr gute Auffassungsgabe und selbstständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Ausgeprägte Problemlösungsfähigkeiten und ein hohes Maß an Genauigkeit

- Disziplin und Selbstmotivation, um auch bei komplexen Aufgaben und unter Zeitdruck stets qualitativ hochwertige Ergebnisse zu liefern
- Hunter-Mentalität

## Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

- Ausschließlich Projekte im automotiven Exklusiv-Segment
- Offene Kommunikation und Gestaltungsspielraum
- Ein finanziell gesundes Unternehmen
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Entfaltungsmöglichkeiten unabhängig vom Antrieb (Verbrenner oder Elektro)
- Krisensicherer Arbeitsplatz und volle Auftragsbücher
- Prämien je nach Geschäftsabschluss
- Firmenfeiern und Events
- Dynamisches Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten und organisierte Einarbeitung
- Betriebliche Altersvorsorge
- JobRad Bike Leasing
- Sollten Sie von außerhalb zu uns kommen, bietet Ihnen die Ortenau die Möglichkeit, dort zu arbeiten, wo andere Urlaub machen

## Kontakt Daten für Stellenanzeige

### **ACCURAT Gesellschaft für Personaldienstleistungen mbH**

Niederlassung Lahr  
Lotzbeckstr.11, 77933 Lahr

Tel.: +49 7821 58 80 75-0

Fax: +49 7821 58 80 75-9

eMail: [bewerbung.lahr@accurat.eu](mailto:bewerbung.lahr@accurat.eu)

Web: [www.accurat.eu](http://www.accurat.eu)